

Unidades de Caja

La **unidad de caja** indica al sistema **cómo se compra, vende y controla el stock de un artículo**, si se trabaja por **unidades sueltas** o por **cajas/lotos completos**.

Configurar este valor correctamente es vital, ya que afecta directamente al **Precio de Venta (PVP)** y al **Control de Stock**.

¿Qué valor debo indicar en la unidad de caja?

Para definir este valor correctamente, debe preguntarse cuántas unidades contiene el formato con el que trabaja el artículo y cómo debe gestionarlo el sistema.

Ejemplos prácticos

Trabajar por Unidades (Valor = 1)

Se utiliza cuando la unidad de venta es el paquete individual, independientemente de cómo venga embalado de fábrica.

- **Ejemplo Puros (Caja cerrada):** Si solo vendes la caja entera y quieres que el stock cuente "1 caja", la **Unidad de Caja será 1**.

Trabajar por Unidades Seltas (Valor > 1)

Se utiliza cuando recibes un envase grande (mazo, caja, bote) pero vendes el contenido por unidades individuales.

- **Ejemplo Puros sueltos:** Si recibes un mazo de 25 puros y los vendes de uno en uno, la **Unidad de Caja será 25**.
- **Ventaja:** En caso de cambio de precios, el programa calculará el nuevo PVP automáticamente en función de la unidad individual.

Notas importantes

- La unidad de caja **no tiene por qué coincidir con el lote mínimo del proveedor**.
- Un valor incorrecto puede afectar:
 - al precio de venta
 - al stock
 - a las actualizaciones de precios
- Este campo debe definirse correctamente **en el momento de crear o modificar el artículo**.