

Cuadro de mando

El Cuadro de Mando es una herramienta de análisis visual que muestra, de forma clara y resumida, los indicadores clave del negocio, permitiendo conocer la situación actual de la empresa en tiempo real.

El Cuadro de Mando permite:

- Evaluar la evolución del negocio
- Comparar resultados con el mismo periodo del año anterior
- Detectar tendencias de ventas y beneficio
- Facilitar la toma de decisiones rápidas

Cómo acceder al Cuadro de Mando

1. Accede a **Control y Gestión**
2. Selecciona la opción **Cuadro de Mando**

Parámetros de análisis

Antes de visualizar la información, es posible configurar:

- **Rango de fechas:** período que se desea analizar
- **Terminal:** permite filtrar la información por terminal (si el establecimiento dispone de más de uno)

Información general mostrada

El Cuadro de Mando muestra, de forma comparativa respecto al mismo periodo del ejercicio anterior:

- Número de tiquets
- Unidades vendidas
- Ventas totales
- Beneficio
- Evolución del negocio (ascendente o descendente)

Gráficos disponibles

Tiquets, ventas y beneficio por día de la semana

Permite identificar los días con mayor volumen de ventas y beneficio, facilitando la planificación del personal y recursos.

Tabaco vs Otros - Ventas por familias (no tabaco)

Conoce la influencia que tiene en tu negocio los productos complementarios (no tabaco). Cada vez

más, la venta de estos productos tiene más importancia.

Potenciar la venta de productos complementarios, ocasiona una evolución positiva de tu empresa.

Tiquets, ventas y beneficio por hora del día

Permite detectar las franjas horarias con mayor actividad. Esta información es útil para optimizar turnos y reforzar el personal en horas punta.

Tiquets por día

Muestra los días del mes con mayor movimiento y la media diaria de tiquets en el período seleccionado.

Revision #2

Created 7 January 2026 13:23:44 by Laura

Updated 18 May 2026 15:01:41 by Laura