

Cómo crear un prepara venta

Un *prepara venta* permite adelantar la preparación de una venta sin cerrarla de forma definitiva. Se utiliza como presupuesto o pedido para agilizar la venta cuando el cliente decida formalizarla más adelante.

- No descuenta stock
- Puede crearse con o sin cliente
- Puede guardarse y recuperarse posteriormente
- Puede convertirse en venta definitiva

Acceso a la pantalla de Prepara Ventas

1. Accede al menú principal.
2. Entra en **Ventas**.
3. Selecciona la pestaña **Prepara Venta**.

Definir referencia

Al crear un prepara venta se debe indicar una **referencia**.

- Puede ser un nombre, código o texto libre
- Sirve para recuperar el prepara venta más adelante
- Si no se indica, el sistema genera una automáticamente

Asignar cliente (opcional)

Por defecto, el prepara venta se crea sin cliente.

Para asignar un cliente:

- Pulsa la **lupa** del campo *Cliente*, o
- Pulsa **F6 Cliente**

Selecciona el cliente y pulsa **Intro**.

Añadir productos

Los productos pueden añadirse mediante:

- Escáner de código de barras
- Código del artículo
- Búsqueda por descripción
- Listado de artículos
- Formato táctil

Los productos se añaden a la grilla del prepara venta.

Guardar el prepara venta

Para guardar el prepara venta:

- Pulsa + **Totalizar**

El sistema mostrará un mensaje confirmando que la venta ha sido guardada.

Qué ocurre al guardar

- No se descuenta stock.
- No se genera ticket ni factura.
- No se registra movimiento contable.
- El prepara venta queda almacenado para su recuperación.

Qué tener en cuenta

- Guardar un prepara venta no bloquea el stock.
- Si el stock cambia antes de convertirlo en venta, puede haber diferencias.
- El prepara venta puede modificarse antes de convertirlo en venta.
- No sustituye a una venta definitiva.

Crear presupuestos

La opción **Prepara venta** también puede utilizarse como herramienta para realizar **presupuestos**.

Las ventas preparadas:

- No se contabilizan.
- No descuentan stock.
- No generan ningún movimiento en el sistema.

La operación solo tendrá efecto cuando la venta se pase a la pantalla de **Ventas** y se finalice.

Esto permite preparar propuestas para clientes sin afectar a los datos reales del negocio hasta su confirmación.

¿Cómo eliminar (cancelar) una venta en aparca venta?

1. Accede a la opción de **Prepara venta**.
2. Pulsa en la **lupa** para ver las ventas aparcadas.

3. Localiza la venta que deseas cancelar.
4. Selecciónala y pulsa **Totalizar**.
 - El programa cargará la venta en la pantalla de ventas.
 - La colocará automáticamente en una pestaña libre (entre la 1 y la 4).
5. Una vez la venta está en pantalla:
 - Pulsa **ESC (Escape)**.
6. El sistema mostrará un mensaje preguntando si deseas eliminar la venta.
 - Responde **Sí**.

Revision #6

Created 21 January 2026 08:10:12 by Laura

Updated 16 April 2026 10:49:38 by Laura